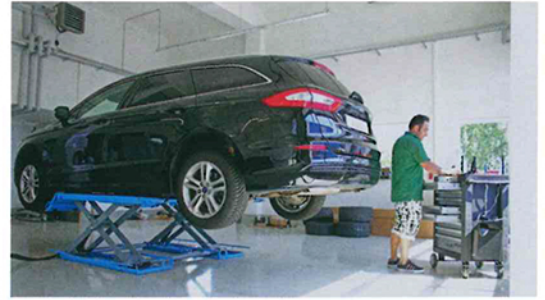


17. Rameder Montagepoint feiert Eröffnung in Wendlingen

Seit Kurzem befindet sich ein Montagepoint von Rameder in Wendlingen bei Stuttgart direkt an der A8. Die durchgehend hohe Auslastung der Montagepoints und der Erfolg des Konzepts sorgen jetzt dafür, dass kontinuierlich weitere Kapazitäten im Bundesgebiet geschaffen werden. In Deutschland gibt es inzwischen 17 dieser Fachwerkstätten, die auf die Montage von Anhängerkupplungen spezialisiert sind. Auch Dachboxen und weitere Produkte aus dem Shop von Rameder werden dort fachmännisch angebracht. Zu finden ist der Montagepoint in der Wertstraße 28 in 73240 Wendlingen. Wer die Anhängerkupplung online unter www.kupplung.de ordert, kann die Montage zum transparenten Festpreis direkt mitbestellen. Die Ware wird dann zum gewählten Montagepoint geliefert und vor Ort von erfahrenen Mechanikern angebracht. Über 20 Jahre im Vertrieb von Anhängerkupplungen machen Rameder zum Spezialisten auf seinem Gebiet. Das herstellerübergreifende Wissen und die übersichtlichen Preise sorgen für eine hohe Zufriedenheit bei den Kunden. Ausgebildete Kfz-Techniker kümmern sich dabei um alles Wichtige: Von der Montage der Anhängerkupplung und des Elektrosatzes bis hin zum Anlernen des Bordcomputers. Rameder Montagepoints arbeiten auch für andere Werkstätten



Bei der Bestellung von Anhängerkupplungen vertrauen viele Werkstätten bereits heute auf Produkte von Rameder. Gewerbliche Betriebe können nun aber auch von den Dienstleistungen der Rameder Montagepoints profitieren. Wer nur gelegentlich Anhängerkupplungen selbst verbaut und dabei unter Umständen auch noch zahlreiche unterschiedliche Fahrzeugtypen berücksichtigen muss, kann den Einbau auch bequem an den nächstgelegenen Rameder Montagepoint vergeben und profitiert dabei von den besonders günstigen Gewerbesteuerpreisen.



auffallen

Ihr Unternehmen soll in den Medien auffallen, präsent sein und ein erfrischendes ansprechendes Image haben?

Wir helfen Ihnen dabei.

- Pressearbeit
- Messeservice
- Marketing
- Fotografie
- Layout
- Mediaplanung
- Ghostwriting
- Druckerzeugung

fotodesign by andreas k. bauer
karl-dehner-str. 1 - 72517 sigmaringendorf

fon: 07571 686744 - mobil: 0171 3566483
e-mail: akbauer@t-online.de

Dr. Wack baut Key-Account-Team aus

Die Intensivierung der Zusammenarbeit mit dem Handel geht weiter. Zum 01. Januar 2019 hat die Dr. O. K. Wack Chemie GmbH seine beiden Außendienstmitarbeiter Lars Albrecht (48), und Kevin Ihle (36) zu Gebietsleitern mit Key-Account-Funktion befördert. In der neuen Position sind beide in ihrem Vertriebsgebiet für die Akquisition und systematische Erschließung neuer Kundensegmente sowie für die Schulung und aktive Unterstützung aller Bestandskunden verantwortlich. Lars Albrecht zeichnet verantwortlich für das Vertriebsgebiet „Mitteldeutschland“, Kevin Ihle für das Vertriebsgebiet „Ostdeutschland“. Beide Kollegen sind seit dem Eintritt in unser Unternehmen ein Gewinn für unser Sales-Team. Durch die neue Aufgabenteilung versprechen wir uns einen noch intensiveren Dialog mit unseren Schlüsselkunden, um diese künftig direkter an unseren Entwicklungen und strategischen Überlegungen teilhaben zu lassen. Unser stetig wachsendes Produktortiment und immer spezifischere Kundenanforderungen können nur durch ein versiertes Key-Account-Team bedient werden“, so Stefan Wind, Geschäftsführer der Dr. O. K. Wack Chemie GmbH. Das 1975 von Dr. Oskar K. Wack gegründete Unternehmen erwirtschaftet mit 250 Mitarbeitern weltweit einen Umsatz von rund 50 Millionen Euro. Das Unternehmen vertreibt die Marken A1, CW1:100, P21S, BAR'S, S100 und F100 über Fachhandelspartner.

