

# Attraktive Nische



Mit einem neuen Konzept unterstützt Birner das Geschäft mit Anhängerkupplungen. Das nötige Know-how kommt vom Spezialisten Rameder.

Die Zeiten, in denen Anhängerkupplungen einfach angeschraubt wurden, sind vorbei. „Bei modernen Fahrzeugen wird der Einbau durch Verknüpfungen zu Fahrzeugelektrik, Elektronik und Motorsteuerung immer komplizierter“, weiß Robert Bogic, bei Birner für das Konzeptmarketing verantwortlich. Der marktführende Teilehändler trägt diesen Anforderungen ab sofort mit der „Plus-Modul-Partnerschaft“ Rechnung. Das neue Konzept umfasst eine zweistündige Spezialschulung mit „hilfreichen Tipps und



Tricks vom Experten“ sowie ein umfangreiches Werbemittelpaket. Dazu gehören neben Plakaten und Kupplungsabdeckungen auch ein Fassadenschild sowie vier Wegweiser pro Mitgliedsbetrieb.

In den vergangenen Wochen haben sich bereits 50 Werkstätten für die mit einem Unkostenbeitrag verbundene Teilnahme an der Plus-Modul-Partnerschaft entschieden. „Bis Ende 2013 soll diese Zahl verdoppelt werden“, rechnet Bogic mit einem raschen weiteren Netzausbau. • (HAY)

# Auch Komplettträder möglich

Die Internet-Plattform Kaguma hat ihr Angebot erweitert: Seit Kurzem kann man auch Komplettträder konfigurieren.

Marco Schulz, Geschäftsführer der in Hallbergmoos (Bayern) beheimateten Reifen- und Serviceplattform, spricht von einer Abrundung des Angebots. Der Kompletttradkonfigurator lässt sich dank der Suchfunktionen einfach bedienen. Die Komplettträder werden anschließend von einem Großhandelspartner auf einer seiner modernen Montagestraßen konfiguriert. Dann erfolgt der Versand, der – so verspricht man bei Kaguma – frachtfrei ab zwei Komplettträgern erfolgt.

„Das Ganze erfolgt einfach und transparent zu unseren bekannten Standard-Lieferkonditionen“, sagt Schulz.

## Preis für Software

Übrigens: Das Einlagerungstool von Kaguma wurde Ende März von einer Fachjury in der Kategorie Branchensoftware mit dem „Innovationspreis-IT“ ausgezeichnet. Dieses Tool stellt für die Kaguma-Kunden ein Kundenbindungsinstrument für den Händler dar, indem es ihn bei der Einschätzung seines Ersatzreifenpotenzials unterstützt. • (MUE)



# Die neue Dimension der Gebrauchtwagen-Garantie!\*

Ihr Ansprechpartner:  
 Vertriebsleitung Österreich  
 Ing. Werner Kurath  
 E-Mail [w.kurath@assistance-services.at](mailto:w.kurath@assistance-services.at)  
 Telefon +43 (0)664 340 2255

**CAR 36**  
 ASSISTANCE  
 Garantiert bis zu 36 Monate\*



[www.CARASSISTANCE36.COM](http://www.CARASSISTANCE36.COM)

  
**GermanAssistance**  
 Ein Unternehmen der DEVK Versicherungen

\*gemäß den Bedingungen der German Assistance Versicherung AG